



VERTRIEBSMITARBEITER

IM AUSSENDIENST (M/W/D) DÄNISCHE DESIGNERMÖBEL

REGION: NORD- UND OSTDEUTSCHLAND

Um unser erfolgreiches Möbelkonzept am deutschen Markt weiter auszubauen, möchten wir unser Team nun mit einem Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) verstärken, welcher mit direktem Bericht an unseren Head of Sales Europe, die Verantwortung für die zukünftige Entwicklung des Vertriebs in der Region Nord- und Ostdeutschland übernimmt.

Mit einem starken Konzept aus hochwertigen und modernen Designermöbeln sind Sie dafür verantwortlich, unser Geschäft innerhalb des bestehenden Händlernetzes, mit Architekten und mit Partnern weiter zu entwickeln - sowie diese wichtigen Marktsegmente kontinuierlich auszubauen.

IHRE AUFGABEN:

- Vertriebs- und Budgetverantwortung für die Entwicklung des Marktes in der Region
- Umsetzung und Weiterentwicklung der definierten Vertriebsstrategie
- Planung und Ausführung von Produkteinführungen und Werbeinitiativen
- Kontinuierlicher Ausbau unseres Partnernetzwerkes in der Region
- Aufbau und Weiterentwicklung der Zusammenarbeit mit bestehenden und neuen Architekten und Planern
- Schulung und Motivation der Planungs- und Vertriebsteams bei Händlern und Partnern
- Identifizierung und Gewinnung neuer Projekte sowie Verwaltung und Analyse der Projektpipeline
- Aktiver Einsatz und Nutzung von CRM- und Reporting-Tools
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung von Marketing- und Verkaufsunterlagen
- Analyse und aktive Beobachtung der Wettbewerbssituation am Markt
- Teilnahme an den führenden internationalen Möbelmessen

IHR PROFIL:

- Betriebswirtschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Gerne mit erster Vertriebserfahrung in der Möbel- oder Modebranche
- Interesse für Mode und Design
- Sie sind ergebnisorientiert und arbeiten proaktiv, um die Ziele des Unternehmens zu erreichen
- Die Fähigkeit, langfristige Geschäftsbeziehungen mit Händlern, Architekten und Partnern aufzubauen

- Starke Präsentations-, Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Professionelle IT- und CRM-Kenntnisse
- Eine Tätigkeit mit Geschäftsreisen und Kundenbesuchen entspricht Ihren Vorstellungen
- Ihr Wohnort befindet sich idealerweise im Großraum Hamburg oder Berlin

WIR BIETEN IHNEN:

- Eine einzigartige und selbständige Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen, das weltweit wächst
- Ein starkes und erfolgreiches internationales Möbelkonzept
- Einen inspirierenden Arbeitstag, an dem kein Tag dem anderen gleicht
- Die Möglichkeit, Strategien, Marktconzepte und neue Möbeldesigns für Ihre Region mit zu beeinflussen
- Ein Back-Office in Dänemark mit einem Team von engagierten, erfahrenen und hilfsbereiten Kollegen, die immer bereit sind, Sie zu unterstützen
- Ein attraktives Gehaltspaket und erfolgsbezogene Bonusregelung
- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Sollten Sie im Vorfeld Fragen haben, können Sie Wolfgang Hügler telefonisch unter Telefon (+49) 0151 7033 9253 erreichen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, welche Sie bitte per E-Mail an vertriebsmitarbeiter@softline.dk senden.